

DataCubis
Analysen, Planungsrechnungen, Checklisten
Managementwerkzeuge für Ihren Unternehmenserfolg

Verprobung: halbferige Arbeiten

Kapazitätsplanung

Planung für das Jahr: 2007

Planung: jährliche produktive Stundenkapazität (am Markt verkaufbare Std.)

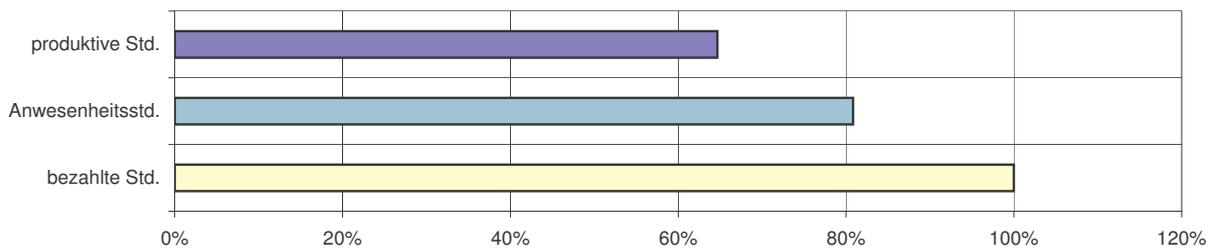
	Geschäftsleitung	Fachkräfte	Montage	Verkauf
Jahrestage	365	365	365	365
Sonntage, Samstage, Anwesenheitsfreie Tage	104	104	104	104
sonstige nicht bezahlte Tage	0	0	0	0
jährlich bezahlte Tage	261	261	261	261
Feiertage	10	10	10	10
Urlaubstage	30	30	30	30
Krankheitstage	10	10	10	10
Schulungen, Weiterbildung	0	0	0	0
sonstige Ausfalltage	0	0	0	0
jährliche Anwesenheitstage	211	211	211	211

Planung: Anwesenheitszeiten je Person

	Geschäftsleitung	Fachkräfte	Montage	Verkauf
wöchentliche Arbeitszeit	40,0	40,0	40,0	40,0
Arbeitstage je Woche	5,0	5,0	5,0	5,0
tägliche Arbeitsstunden	8,0	8,0	8,0	8,0
normale jährliche Anwesenheitsstd.	1.688	1.688	1.688	1.688
jährliche Überstunden je prod MA	0	0	0	0
jährl. Anwesenheitsstd je prod. MA	1.688	1.688	1.688	1.688
Anteil direkt verrechenbarer (verkaufter) Std.	0%	80%	80%	80%
verrechenbare (verkaufte) Std. pro Person	0	1.350	1.350	1.350

Planung: Anwesenheitszeiten der produktiv Beschäftigten

Zahl der in der Produktion Beschäftigten	0,0	0,0	0,0	0,0
jährliche Anwesenheitsstd. je produktiven Mitarb.	0	0	0	0
verrechenbare Std., am Markt verkaufbare Std.	0	0	0	0
Summe der jährl. Anwesenheitsstunden aller in der Produktion tätigen Mitarbeiter			0	0%
Summe der produktiven, verrechenbaren, am Markt verkauften Stunden			0	0%



Jahreszeit

- nicht bezahlte Zeit (Wochenende, sonstige nicht bezahlte Tage)

= bezahlte Zeit

- bezahlte Zeiten, die nicht Anwesenheitszeiten sind (Urlaub, Krankheit, Feiertage, Schulung usw.)

= Anwesenheitszeit

- nicht produktive Zeiten (Lagerarbeiten, persönl. Bedürfnisse, usw.)

- Zeiten, die nicht direkt vom Kunden bezahlt werden (Fahrzeiten, Garantiewerke usw.)

= produktive Zeit, verkaufte, verrechenbare Zeiten

Auf Basis der produktiven, verkauften Stunden werden die Lohnerlöse ermittelt.

Umsatzplanung

Produktionsumsatz

	Erlös / Std.	Lohnumsatz	Planumsatz	%	
Lohnerlöse Geschäftsleitung	0,00	0			
Lohnerlöse Fachkräfte	0,00	0			
Lohnerlöse Montage	0,00	0			
Lohnerlöse Verkauf	0,00	0	0	0,0%	
		Materialumsatz			
Materialeinsatz zu Einkaufspreisen	0,0%	0			
Materialaufschlag	0,0%	0	0	0,0%	
Fremdleistungen		0			
Aufschlag auf Fremdleistungen	0,0%	0	0	0,0%	
Produktionsumsatz			0	0,0%	
übrige Planumsätze					
	Wareneinsatz	Einkaufspreis	Aufschlag	Verkaufspreis	
Handel	0,00%	0	0	0	0,0%
Sonstiges	0,00%	0	0	0	0,0%
Planumsatz für 12 Monate Jahr 2007				0	0%
			letzte BWA für Monat	6	50%
planmäßige Umsätze lfd. Jahr für 6 Monate				0	0%

Bestandsveränderung (Planumsatz - Istumsatz)

Plan:	Planumsätze lfd. Jahr für 6 Monate	0	0%
Ist:	kumulierter Istumsatz lt. aktueller BWA für 6 Monate	1.570.000	0,0%
mögliche Bestandsminderung halbfertiger Arbeiten		0	0,0%

Aufteilung der Bestandsveränderung auf Umsatzträger

	Istumsatz lfd. J. kumul. BWA 2007 6 Monate	Aufteilung % Istumsätze auf U.träger	Aufteilung % Best.veränd. auf U.träger	Aufteilung % Best.veränd. auf U.träger	berücksichtigte Best.veränd. in kfr. Erfolgsr.
Umsatzträger 1	1.270.000	80,9%	80,9%	0	0
Umsatzträger 2	300.000	19,1%	19,1%	0	0
Umsatzträger 3	0	0,0%	0,0%	0	0
Umsatzträger 4	0	0,0%	0,0%	0	0
Umsatzträger 5	0	0,0%	0,0%	0	0
Umsatzträger 6	0	0,0%	0,0%	0	0
Summe	1.570.000	100,0%	100,0%	0	0